
INFORME SOCIOECONÓMICO DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA

Cámara de Comercio de La Guajira
Dirección de Planeación y Desarrollo Empresarial
Riohacha
Febrero de 2013

Erika Patricia Brito Ballesteros

CONTENIDO

Resumen

PANORAMA ECONÓMICO

PIB – Crecimiento

Sector Externo – Balanza Comercial

Mercado Laboral

Competitividad

MOVIMIENTO DE SOCIEDADES EN EL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA

Sociedades Constituidas

Sociedades Reformadas

Sociedades Liquidadas

Inversión Neta de Capital

Capital Neto Suscrito

Bibliografía

Resumen

Teniendo en cuenta los resultados alcanzados por los principales indicadores macroeconómicos del Departamento, se puede concluir que a pesar de que el Producto Interno Bruto no alcanzó un mayor crecimiento en la vigencia de 2012 —resultado de la desaceleración económica mundial de 2012— registra un PIB superior al nacional dada la buena dinámica de su principal actividad económica, lo cual se refleja también en una favorable y creciente balanza comercial. No obstante, a pesar de que dicha contribución es importante al momento de referirnos a los niveles de empleabilidad presentes en el departamento, los resultados alcanzados por la tasa de desempleo hasta el tercer trimestre de 2012 no son óptimos y Riohacha figura por encima del promedio de las 23 ciudades más representativas del país (11.7%). Por su parte, al observar los principales indicadores sobre competitividad evaluados para el/la departamento/ciudad, nos queda la sensación de que aún resta mucho por mejorar en cada uno de los aspectos contemplados para cada escalafón y que podríamos pensar en una mejor posición en la medida en que se refuercen las áreas deficientes y objetos de evaluación. En lo que respecta al movimiento de sociedades registradas en la Cámara de Comercio de la Guajira, dado que el 2012 es el año de máxima creación de empresas desde 2007 y, a su vez, el de la brecha negativa más amplia en cuanto a liquidación de sociedades, se obtiene para esta anualidad la mayor suscripción de capital del periodo (congruente con un similar comportamiento en la inversión neta registrada durante el mismo).

PANORAMA ECONÓMICO

En Colombia durante la vigencia del 2011 se vio reflejada una gran mejoría en los indicadores globales de la actividad real —con aumentos elevados en la producción industrial y el comercio mundial— producto de las políticas implementadas desde finales de 2010. Con una gran despedida en 2011 la economía colombiana para el inicio del año 2012 parecía ser de grandes expectativas positivas, todo ello en complemento con el buen crecimiento que empezaron a mostrar economías desarrolladas como Alemania y Japón, la mejoría del mercado laboral en los Estados Unidos y los signos de recuperación de la actividad industrial estadounidense, factores que se desvanecieron por causa de la incertidumbre política de la zona del euro, los problemas del sector bancario en España, las cifras desalentadoras de crecimiento de los Estados Unidos y la desaceleración de la actividad económica en las economías emergentes. Con esto, el país se vio afectado negativamente en pérdidas de las valorizaciones de las bolsas, en el debilitamiento de la demanda mundial, la reducción de los precios del petróleo y de los alimentos básicos y en el incremento de las primas de riesgo.

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) Precios Constantes (Base 2005)

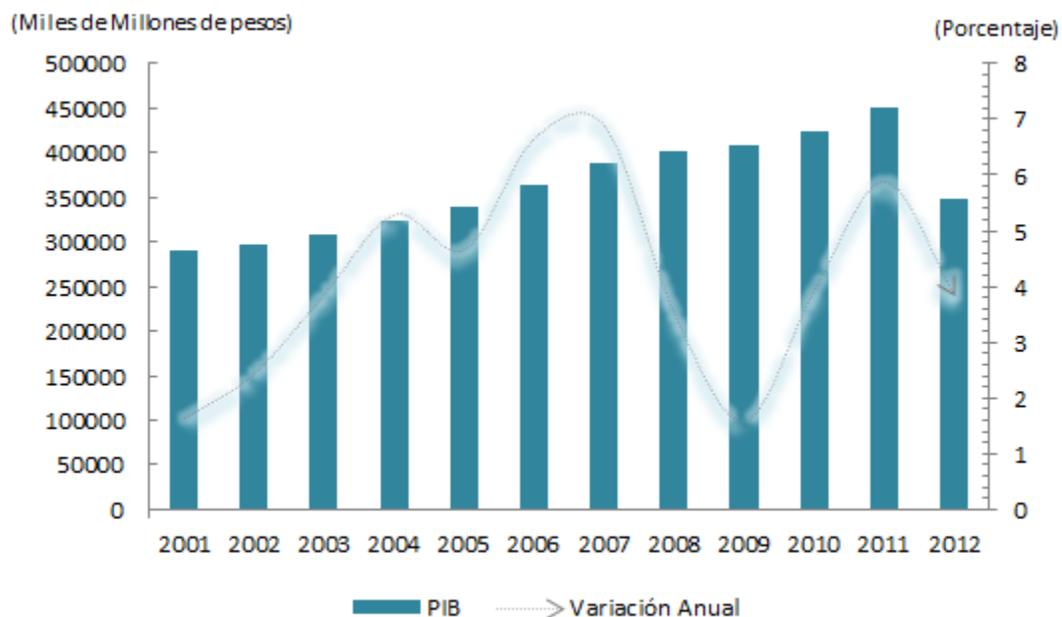


Gráfico elaborado por el autor con información del Boletín de Indicadores Económicos del Banco de la República (Febrero de 2013).

De acuerdo con las cifras preliminares del BANREP, el 2012 fue un año de grandes dificultades para Colombia en términos económicos con un crecimiento del PIB 3,9 inferior en 2 puntos porcentuales a la variación de 2011. Pero cabe destacar la estabilidad macroeconómica que se pudo percibir debido a la demanda interna que se mantuvo alta durante y después del primer trimestre de 2012, esto por reducción de la tasa de desempleo, la confianza de los consumidores y el incremento en el crédito de consumo, sin dejar de lado la meta de inflacionaria que ha convergido progresivamente hacia la meta de largo plazo: 3%, pasó de un nivel de 3,73% en diciembre de 2011, a 3,2% en junio de 2012 con una disminución de 0.53 puntos porcentuales aumentando el poder adquisitivo de los consumidores.

ELEMENTOS DE OFERTA Y DEMANDA FINAL EN EL TERRITORIO NACIONAL (Precios Corrientes)
III Trimestre de 2011 (Cifras en miles de millones de pesos)

Periodo	Producto Interno Bruto - Oferta	Importaciones Totales	Exportaciones Totales	Consumo Total	Formación bruta de capital	Demanda Final Interna	
2010 ^P	I	131.513	22.802	20.702	105.156	28.457	133.613
	II	136.027	24.086	22.019	107.896	30.198	138.094
	III	135.029	25.015	20.422	109.824	29.798	139.622
	IV	141.178	25.960	23.424	112.285	31.429	143.714
	Anual	543.747	97.863	86.567	435.161	119.882	555.043
2011 ^P	I	146.922	29.128	26.661	113.988	35.403	149.389
	II	151.779	30.654	28.738	118.966	34.729	153.695
	III	155.712	31.072	28.220	121.353	37.211	158.564
	IV	161.314	33.076	33.084	124.123	37.183	161.306
	Anual	615.727	123.930	116.703	478.428	144.526	622.954
2012 ^P	I	161.364	31.917	31.176	124.719	37.386	162.105
	II	164.558	33.182	29.150	128.068	40.522	168.590
	III	163.070	33.170	28.515	129.994	37.731	167.725

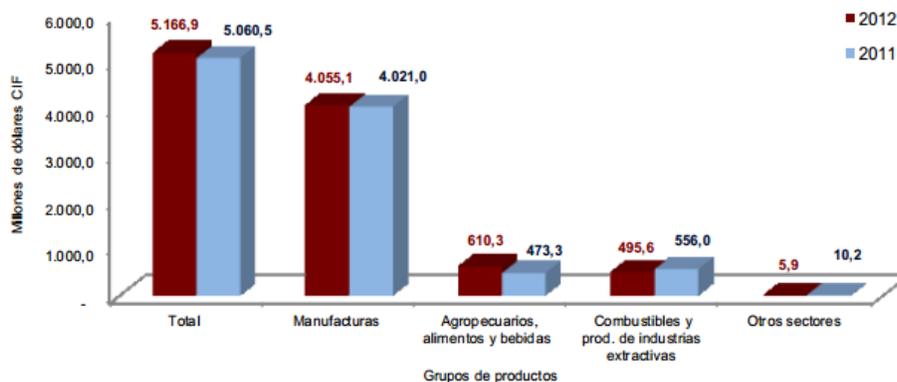
Fuente: DANE, Cuentas Nacionales (Diciembre de 2012)

Pr: Cifras Preliminares

P: Cifras Provisionales

El comportamiento del sector externo nacional, no será difícil argumentar que las importaciones aumentaron 2,1% con relación a igual mes de 2011, al pasar de US\$5.060,5 millones CIF a US\$5.166,9 millones CIF que durante los once primeros meses de 2012 las compras externas del país crecieron 7,9% con relación al mismo período de 2011, al pasar de US\$50.170,2 millones CIF a US\$54.152,1 millones CIF. Este crecimiento de las importaciones durante este período se correspondió principalmente a las mayores compras de manufacturas (4,5%) y combustibles y productos de las industrias extractivas (35,6%), cuyo dinamismo se atribuye a la creciente demanda final interna y la apreciación acumulada del tipo de cambio. En general, aunque los componentes de este rubro proyectan importantes crecimientos, los más sobresalientes fueron los bienes de capital y de consumo, afines con la conducta representada por la inversión y el gasto de los hogares, respectivamente.

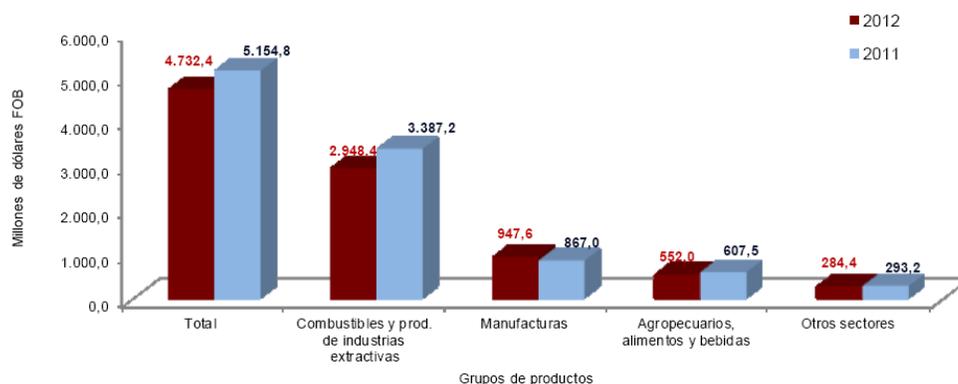
VALOR CIF DE LAS IMPORTACIONES NOVIEMBRE 2012/2011



Fuente: DIAN, CALCULOS DANE-COMEX

Por su parte, en noviembre de 2012, las exportaciones totales de Colombia disminuyeron 8,2% con relación a igual mes de 2011. Este resultado fue originado principalmente por la caída en las ventas de 13,0% en las exportaciones de combustibles y productos de las industrias extractivas, explicado por la disminución de petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos (-13,9%)* y de productos agropecuarios, alimentos y bebidas (-9,1%), debido a la disminución en las ventas de café sin tostar descafeinado o no, cáscara y cascarilla del café (-42,3%), que en conjunto aportaron -9,1 puntos porcentuales a la variación total; por el contrario crecieron las ventas de las manufacturas (9,3%)*, por el aumento en las ventas de maquinaria y equipo de transporte (24,8%). En noviembre de 2012 se exportaron 19,2 millones de barriles de petróleo crudo, frente a 21,5 millones en el mismo período de 2011 (-10,6%).

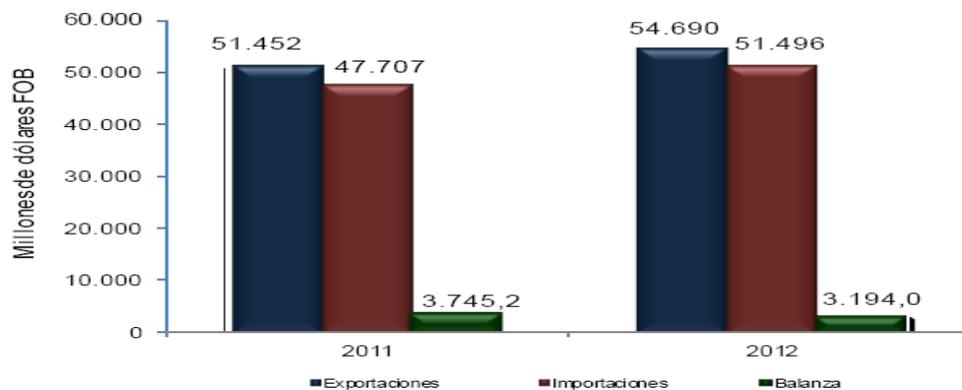
VALOR FOB DE LAS EXPORTACIONES NOVIEMBRE 2011-2012



Fuente: DIAN, CALCULOS DANE-COMEX

En lo corrido del año hasta noviembre se registró un superávit en la balanza comercial colombiana de US\$3.194,0 millones FOB. Durante los once primeros meses de 2012, el superávit del grupo de productos combustibles y productos de las industrias extractivas aumentó US\$560,5 millones en comparación al mismo periodo de 2011. El déficit del grupo manufacturas aumentó US\$966,0 millones. Este superávit se ve reflejado en el aumento de las exportaciones combustibles y productos de las industrias extractivas que representaron un 62.3% en las exportaciones totales colombiana.

BALANZA COMERCIAL 2012/2011P
ENERO-NOVIEMBRE DE 2012



Fuente: DANE, DIAN. Cálculos: DANE - COMEX
* Cifra preliminar

Colombia desde principios de década comportó variaciones suavizadas en su producción nacional, oscilando sus valores entre dos y cinco puntos básicos, exceptuando el inesperado crecimiento de 2007; En el 2010, los agregados macroeconómicos nacionales ya daban muestras de superada la crisis, respaldados por una tasa de crecimiento de 4.3% en 2010 que para el 2011 fue mucho mayor con un crecimiento de 5.9% , los mayores aportes al crecimiento los realizaron el sector financiero (1,1%), comercio y hoteles (1,1%), minería (0.9%), industria manufacturera (0.5%) y el sector agropecuario (0.3%). También se destacaron los impuestos y subsidios como contribución al crecimiento. El crecimiento del PIB, sin impuestos y subsidios, fue de 4,7%.

Aunque el departamento de la Guajira presenta un estancamiento del PIB en el 2009, desde el tercer trimestre de 2010 presenta un gran aumento que para 2011 supera el agregado nacional con una variación de 6.4% cifra representativa debido al crecimiento de las exportaciones junto con una de las inflaciones más bajas del país

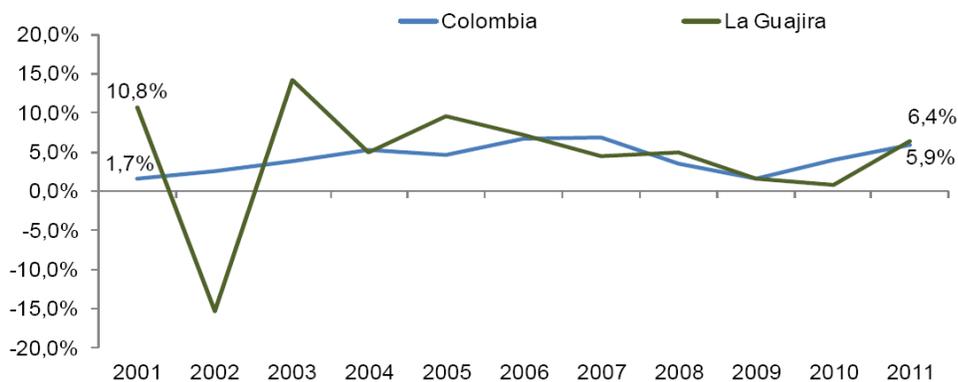
promedio nacional de 10,9% y la tasa de ocupación

a 58,2%. Durante 2011,

las exportaciones tradicionales del departamento crecieron 43,6% impulsadas por las ventas del sector minero. De otra parte, las no tradicionales disminuyeron 13,7% producto de la caída del sector agropecuario, caza y silvicultura que fue de 73,3%, muy a p

99,7%.

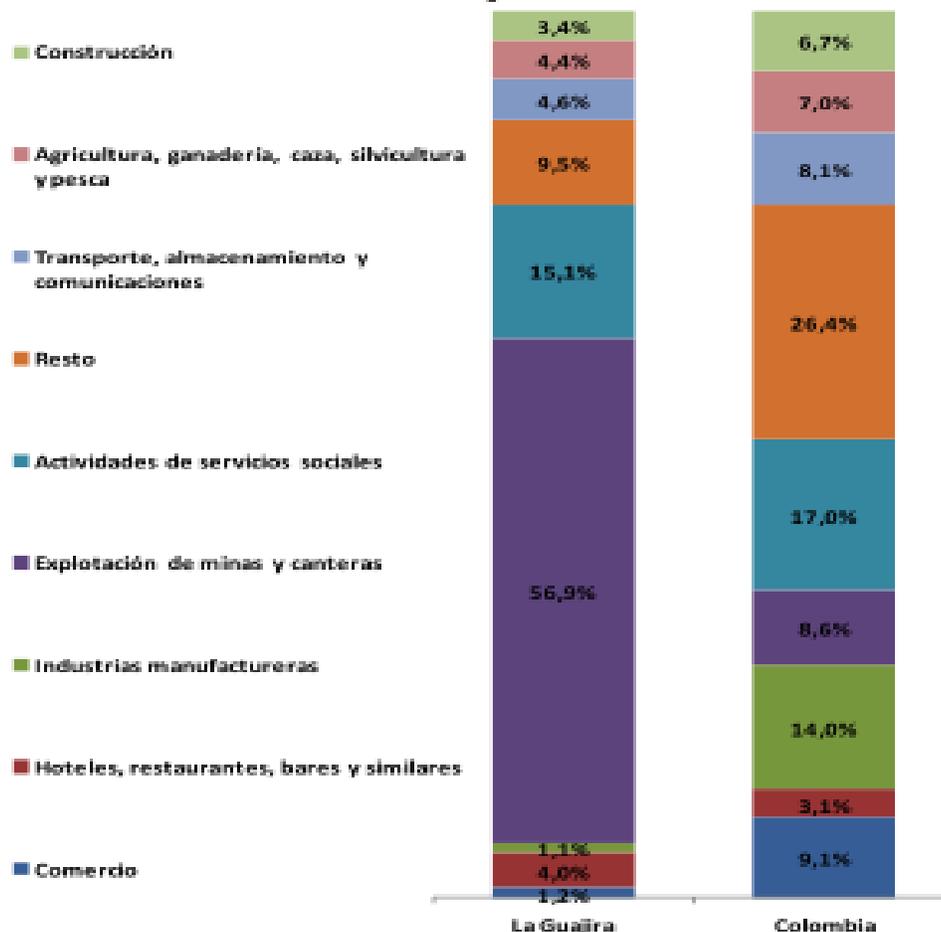
VARIACION ANUAL DEL PIB 2001-2011



Fuente: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, Oficina de Estudios Económicos, diciembre 2012. Año base 2005

Con este cierre de 2011, las expectativas a nivel departamental para 2012 fueron bastantes positivas. El año 2012, continúa una alta explotación de minas y canteras que sigue siendo la principal fuente de crecimiento de la economía del departamento de la guajira con una representación del 56,9%, seguido del transporte, almacenamiento y comunicaciones con 15,3%. Los principales destinos de la explotación de minas y canteras se encuentra en países como estados Unidos, Alemania, Holanda y Portugal, los cuales para el primer semestre de 2012 podemos percibir una aumento de las exportaciones departamentales con respecto al mismo periodo del año anterior, este aumento de las exportaciones de productos como las hullas térmicas y de carbón se ve reflejado en el crecimiento económico del departamento y en la representación que tienen las exportaciones en el PIB, lo cual lo posicionan con un PIB superior al nacional.

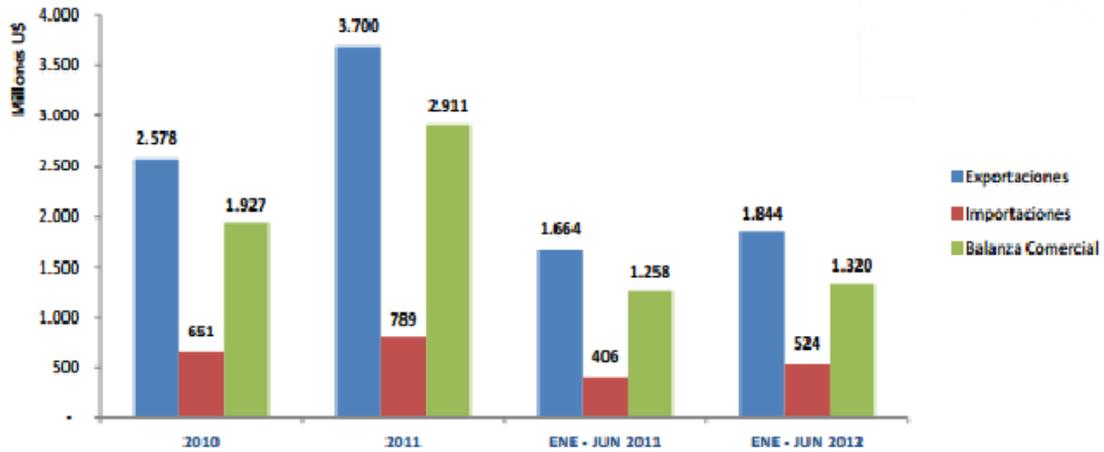
Estructura PIB por sectores



Fuente: DANE – Cuentas Nacionales Departamentales, octubre de 2012
*Año base 2005

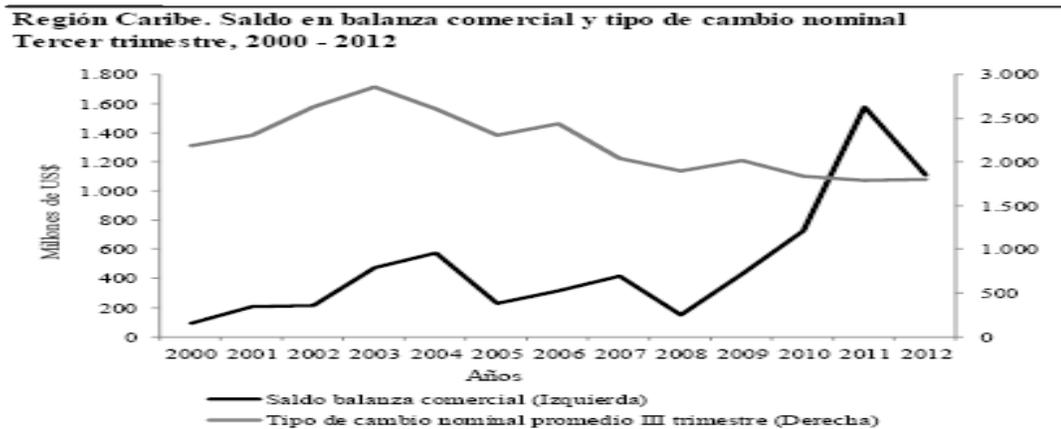
La Guajira, aún continúa reportando un sector externo estable y creciente. De esta manera, el balance externo contribuye en forma positiva al crecimiento, producto de una mayor dinámica de las exportaciones sobre las compras externas, como se menciona anteriormente. Dos factores que ejercerán una positiva influencia serán los relacionados con la inversión extranjera directa (IED), el cual impulsa esencialmente el desarrollo de la actividad minera en la región, y el consumo de las unidades familiares, que se verá estimulado por las bajas tasas de interés y oportunidades de financiación.

BALANZA COMERCIAL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA, A JUNIO 2012



FUENTE: PROEXPORT COLOMBIA, Subdirección Inteligencia de Mercados Exportaciones 2012

Aunque la balanza comercial a nivel regional presenta un superávit positivo para el tercer trimestre de 2012, existe una reducción de 1,3% frente al mismo periodo del año anterior, que acaba con el buen comportamiento desde 2008, todo ello a causa de la disminución de las ventas externas y la caída del precio internacional del carbón

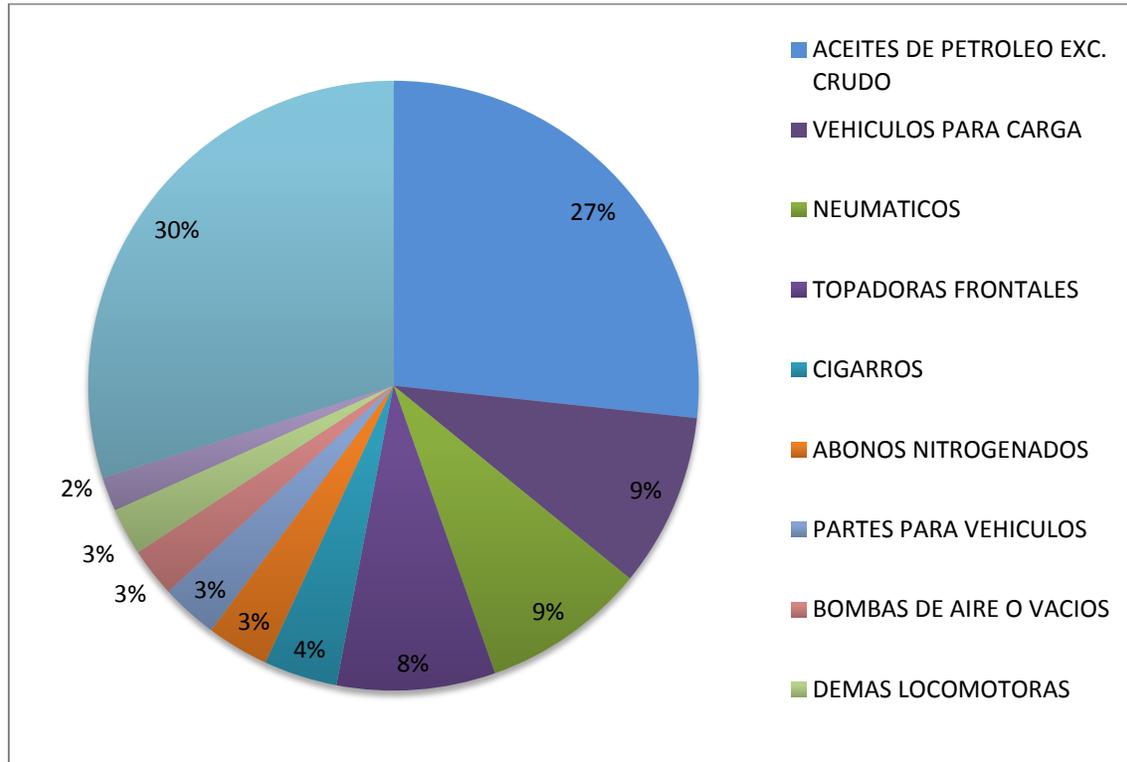


Fuente: DANE-DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

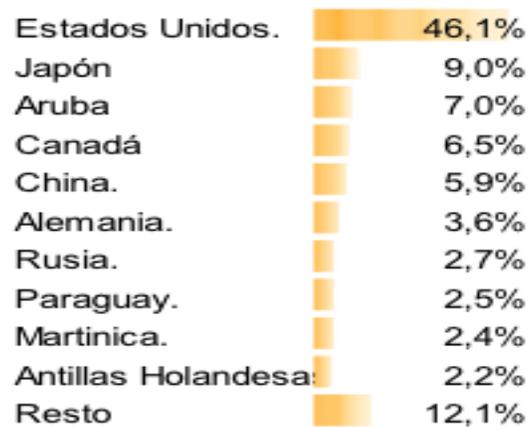
Las importaciones en el departamento de la guajira para noviembre de 2012, registra un aumento en las importaciones con una cifra de us\$1078,7 entre enero y noviembre en comparación con el mismo periodo de 2011 con US\$810,5. Los principales productos importados por el departamento son aceites de petróleo con una participación del 30%, seguido del resto con un 27% que hace referencia a arboles de transmisión y manivelas,

vehículos para mantenimiento o servicios de vías férreas, los demás tubos (por ejemplo: soldados o remacho)

PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES NOVIEMBRE DE 2012. DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA



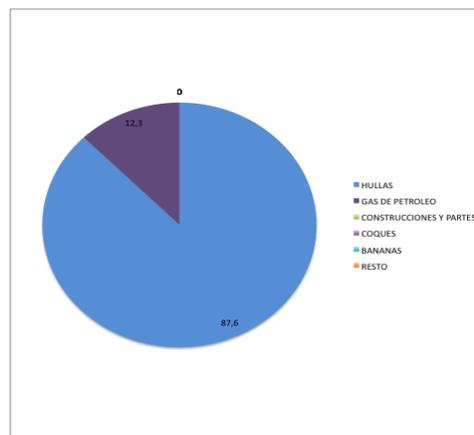
Principales orígenes



Fuente: Ministerio de Industria y Comercio. Oficina de Estudios Económicos.

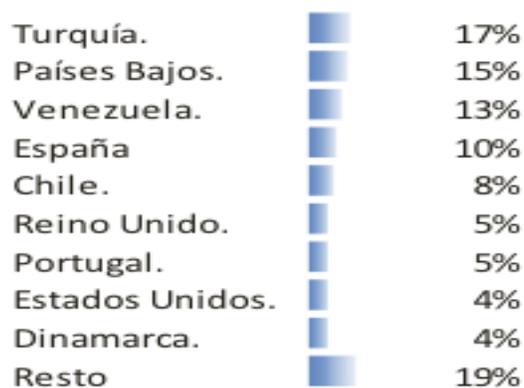
Por otro lado las exportaciones del departamento se basan únicamente en el comercio de hullas térmicas y gas de petróleo, el resto de los productos como construcciones y partes, coques, bananas , herramientas de mano, madera en bruto, cajas, sacos, entre otros no tiene representación en el nivel de las exportaciones del departamento. Para 2012 las exportaciones se vieron afectadas entre enero y noviembre, dada la desaceleración económica de la economía mundial

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES NOVIEMBRE DE 2012.DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA



Fuente: Ministerio de Industria y comercio. Oficina de Estudios Económicos.

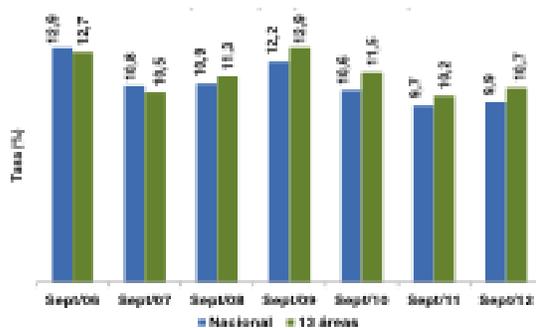
Principales destinos



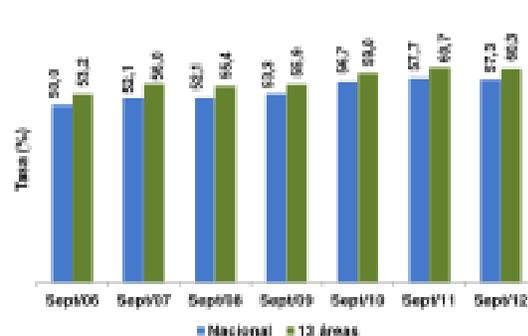
MERCADO LABORAL

Históricamente el mercado laboral en Colombia no ha sido ni será suficiente para la utilización de la mano obra de sus habitantes. Por ello, lo más significativo que pueden hacer los entes reguladores es tratar de mantener la estabilidad laboral de los ciudadanos. Pero cabe destacar cada uno de los esfuerzos que se han realizado desde 2009 para combatir el desempleo que se ha visto reflejado en las bajas tasa desde 2010 y que ha permanecido entre un rango relativamente estable. Haciendo una comparación para el mes de septiembre de 2012 el país registro que 2,3 millones de personas se encontraban desocupadas, lo cual representó una tasa de desempleo de 9,9% de la población económicamente activa, 0,2 puntos porcentuales superior ala tasa de igual mes del año anterior.

TASA DE DESEMPLEO A SEPTIEMBRE DE 2012



TASA DE OCUPACIÓN A SEPTIEMBRE DE 2012



Fuente: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, Dinámica de la economía mundial y comportamiento en Colombia (Tercer Trimestre de 2012).

La tasa de ocupación es el medidor de la población ocupada como proporción de la población en edad de trabajar. Podemos observar que la tasa de ocupación para el año 2012 tiene una leve caída de 0,4 puntos porcentuales en comparación con el igual mes del año anterior, esto evidencia que existe una pequeña disminución en la incorporación de mano de obra dada la desaceleración de la economía. A nivel nacional, el promedio mensual de ocupados, en los últimos doce meses presente un crecimiento de 5,1% y el número de desocupados tuvo una disminución de en 2,9% con respecto al mismo periodo del año anterior

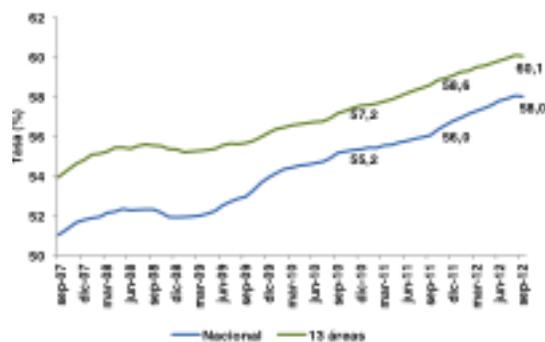
TASA DE DESEMPLEO. PROMEDIO MOVILES 12 MESES



FUENTE: DANE

Podemos entonces observar como a partir del 2010, el desempleo en Colombia presenta un leve decrecimiento, que en 2 años se ha podido disminuir en aproximadamente 1,7 puntos porcentuales, estando muy estable para las otras 13 áreas. Sin dejar del lado el crecimiento registrado en la tasa de ocupación nacional que creció aproximadamente 3,1 puntos porcentuales de la presentada en 2010.

TASA DE OCUPACION. PROMEDIO MOVILES 12 MESES



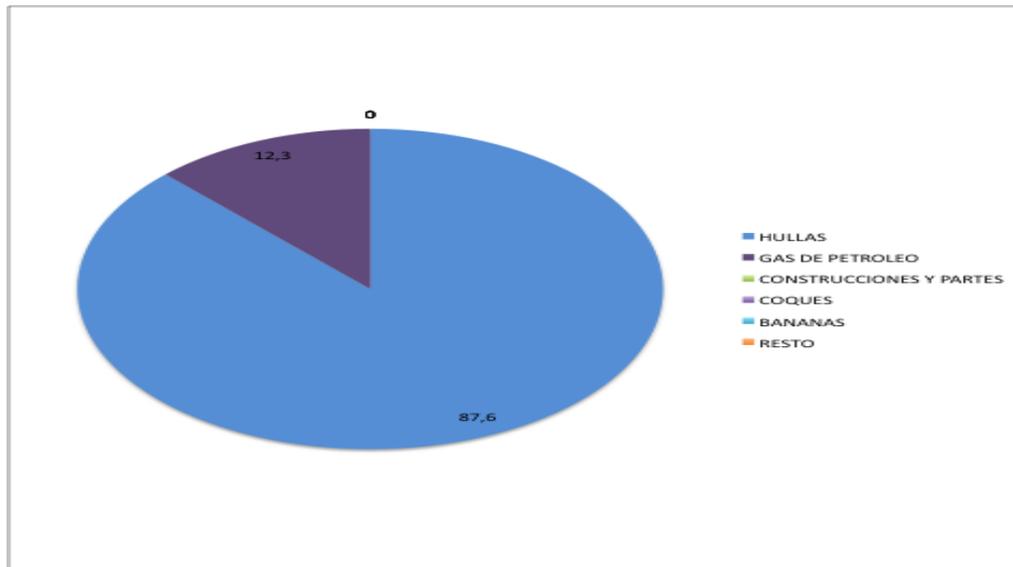
FUENTE: DANE

La situación laboral en Colombia para diciembre de 2011, arrojó resultados positivos, debido al buen ritmo de la actividad económica, que permitió aumento en la ocupación y disminución en la tasa de desempleo, los ocupados alcanzaron 20,7 millones de personas (un millón más que en 2011).

En la Guajira, especialmente en la ciudad de Riohacha, encontramos cifra alarmante en lo que hace referencia a la tasa de desempleo. Con un incremento de 2,2 puntos porcentuales comparado con el año anterior, que se encontró entre las ciudades con una tasa de desempleo muy cerca de la del promedio nacional que para 2012 la supera en

aproximadamente 2,4 puntos porcentuales .todo ello, en gran parte, a causa de la alta oferta laboral insatisfecha, ya sea por las horas de trabajo, el nivel de salario y las labores asignadas.

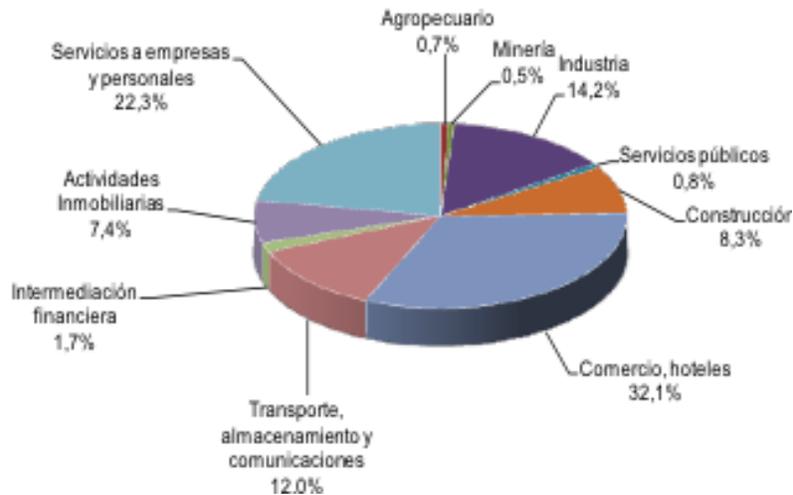
TASA DE DESEMPLEO RIOACHA. SEPTIEMBRE-NOVIEMBRE 2012



Fuente: Ministerio de Industria y Comercio. Oficina de Estudios Económicos.

La fuerza de trabajo empleada en la Región Caribe, entre septiembre y noviembre de 2012, lo tiene el sector comercio, hoteles con una participación del 32,1%, sobre el total de ocupados, en su orden le siguen el sector servicios a empresas y personales con un 22,3%, el sector industrial que genera el 14,2% de los puestos de trabajo; transporte, almacenamiento y comunicaciones con 12%; el sector de la construcción con 8,3%; actividades inmobiliarias con 7,4%; intermediación financiera con 1,7%; servicios públicos 0,8%; agropecuario con 0,7% y, por último, el sector minería con el 0,5%. Aunque la gran mayoría de la participación de los sectores han percibido un leve aumento con respecto al mes anterior, se podría aumentar de forma más significativa con mejoras en la oferta laboral. Aquí podemos observar que siendo la guajira un sector minero por excelencia la población ocupada en dicho sector no alcanza el 1% de la Región Caribe.

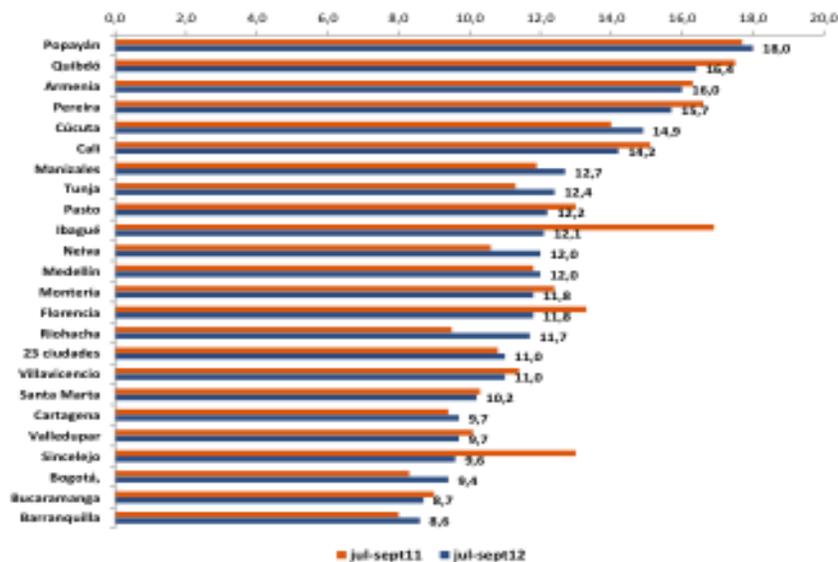
Región Caribe. POBLACION OCUPADA POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA. SEPTIEMBRE-NOVIEMBRE DE 2012



Fuente: Ministerio de Industria y comercio. Oficina de Estudios Económicos.

En la siguiente grafica, observamos el comportamiento de la tasa de desempleo en cada uno de los departamentos, los cuales, ciudades como Popayán, Quibdó presentaron altas tasas de desempleo, en promedio un 17%, cifra bastante significativa. Haciendo una comparación con respecto al mismo periodo del año anterior, ciudades como Riohacha (2,2 puntos) y Neiva (1,4) registraron mayor incremento en su tasa de desempleo para 2012.

TASA DE DESEMPLEO REGIONAL. TRIMESTRE JULIO-SEPTIEMBRE 2012



FUENTE: Ministerio de industria y comercio. Oficina de Estudios Económicos

COMPETITIVIDAD

El nivel de competitividad de un país es de gran importancia ya que sus mediciones y componentes los son fundamentales para el crecimiento del país, para su productividad y para incentivar la inversión, tanto de los inversores extranjeros como de los inversores internos. Un país con un nivel alto de competitividad permite su desarrollo de forma más eficiente y más rápido, los siguientes pilares de competitividad: instituciones, infraestructura, estabilidad macroeconómica, salud y educación primaria, educación secundaria y formación, eficiencia de los mercados de los productos, eficiencia en el sector laboral, la sofisticación del mercado financiera, preparación tecnológica, tamaño del mercado, la sofisticación de los negocios y la innovación.

Por medio de los siguientes indicadores podemos saber que tan competitivo se encuentra un país:

Indicadores de competitividad

Indicador	Posición / Calificación criterios
Escalafón de competitividad 29 departamentos 5 indicadores <i>(CEPAL, 2009)</i>	Puesto 26/29 <ul style="list-style-type: none"> · Fortaleza de la Economía (6.Colero) · Infraestructura (6.Colero) · Capital Humano (5.Bajo) · Ciencia y Tecnología (6.Colero) · Finanzas y Gestión Públicas (6.Colero)
Doing Business subnacional Mide la facilidad para hacer negocios 21 ciudades 5 indicadores <i>(Banco Mundial, 2010)</i>	Puesto 13/21 <ul style="list-style-type: none"> · Apertura de una empresa (17) · Obtención de permisos de construcción (6) · Registro de propiedades (8) · Pago de impuestos (17) · Cumplimiento de contratos (19)
Indicador Global de Competitividad 22 ciudades 8 factores <i>(Observatorio del Caribe Colombiano, 2012).</i>	Puesto 22/22 <ul style="list-style-type: none"> · Capital Humano (21) · Ciencia y tecnología (22) · Infraestructura (22) · Finanzas (22) · Medio ambiente (14) · Fortaleza económica (17) · Internacionalización de la economía (13) · Finanzas Públicas (17)

El escalafón de competitividad comprende seis factores desagregados que sustentan el orden de las posiciones alcanzados por cada economía, estos son: la fortaleza de la economía, el capital humano, la infraestructura, la ciencia y la tecnología, las finanzas públicas y el medio ambiente. En los últimos estudios encontrados del escalafón de competitividad observamos que Colombia se mantiene estable durante tres periodos continuos, esto es debido a aunque se han presentado mejoras en el entorno macroeconómico, las deficiencias en factores de innovación y satisfacción, en el progreso de la educación superior y los pocos cambios de infraestructura han contribuido a un estancamiento en el escalafón.

Cabe resaltar que Colombia ocupa el tercer lugar en el escalafón de competitividad dentro de los países de América latina, pero a nivel mundial en comparación con 142 países, Colombia ocupa el pues 69, cifra que aun se puede mejorar.

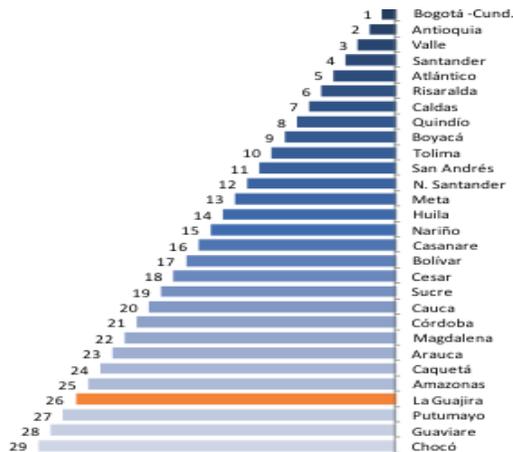
Tabla 1 . Posición obtenida por Colombia – Escalafón General (IGC), Subíndices y pilares de competitividad, 2010-2012

Posición en: Escalafón gral. / Subíndice / Pilar	Posición absoluta			Cambio en posición absoluta		Posición relativa * (%)			Cambio en posición relativa (%)	
	2012	2011	2010	2011-2012	2010-2011	2012	2011*	2010	2011-2012	2010-2011
Número de países	144	142	139							
Posición general	69	68	68	-1	0	52,1	52,1	51,1	-0,0	1,0
Requerimientos básicos	77	73	78	-4	5	46,5	48,6	43,9	-2,1	4,7
Instituciones	109	100	103	-9	3	24,3	29,6	25,9	-5,3	3,7
Infraestructura	93	85	79	-8	-6	35,4	40,1	43,2	-4,7	-3,0
Entorno macroeconómico	34	42	50	8	8	76,4	70,4	64,0	6,0	6,4
Salud y educación primaria	85	78	79	-7	1	41,0	45,1	43,2	-4,1	1,9
Factores que mejoran la eficiencia	63	60	60	-3	0	56,3	57,7	56,8	-1,5	0,9
Educación superior y capacitación	67	60	69	-7	9	53,5	57,7	50,4	-4,3	7,4
Eficiencia del mercado de bienes	99	99	103	0	4	31,3	30,3	25,9	1,0	4,4
Eficiencia del mercado laboral	88	88	69	0	-19	38,9	38,0	50,4	0,9	-12,3
Desarrollo del mercado financiero	67	68	79	1	11	53,5	52,1	43,2	1,4	8,9
Preparación tecnológica	80	75	63	-5	-12	44,4	47,2	54,7	-2,7	-7,5
Tamaño del mercado	31	32	32	1	0	78,5	77,5	77,0	1,0	0,5
Factores de innovación y sofisticación	66	56	61	-10	5	54,2	60,6	56,1	-6,4	4,4
Sofisticación de los negocios	63	61	61	-2	0	56,3	57,0	56,1	-0,8	0,9
Innovación	70	57	65	-13	8	51,4	59,9	53,2	-8,5	6,6

Los caracteres en rojo significan que se presentó un descenso en el escalafón

Fuente: Reporte Global de Competitividad 2012-2013, Elaboración DNP-BOE

Haciendo una comparación del escalafón de competitividad del departamento de la guajira, podemos observar que este se encuentra en el puesto número 26 en 2009 y aun mantiene su posición permaneciendo en rezago.

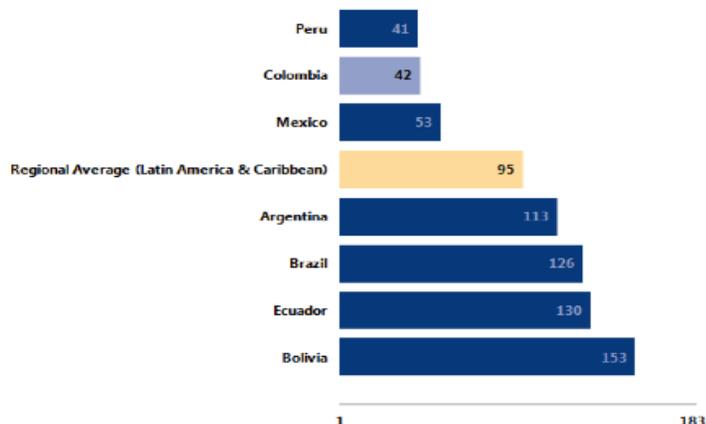


Fuente: Ministerio de Industria y Comercio. Oficina de Estudios Económicos

Escalafón General 2009

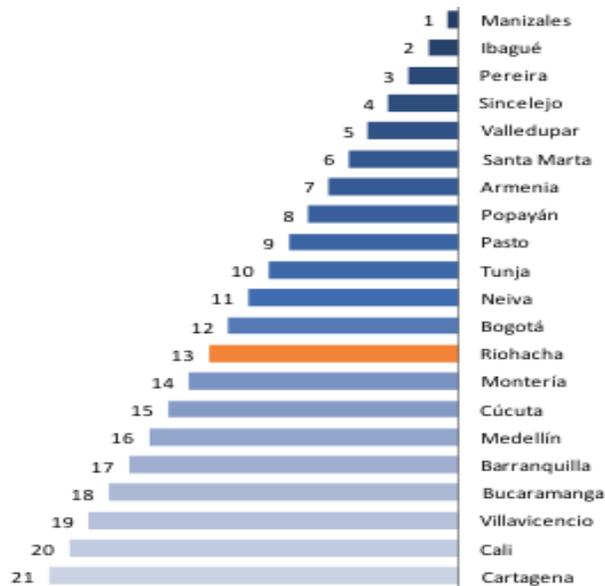
Por su parte el indicador que mide la facilidad de hacer negocios, conocido como Doing Business, se centran en la regulación pertinente al ciclo de vida de una empresa local de tamaño pequeño o mediano. Se elaboran a partir de escenarios estandarizados, miden la ciudad más poblada de cada país y se enfocan hacia el sector formal. Estos indicadores no tuvieron variación con respecto al año anterior. No miden todos los aspectos del ambiente empresarial como la estabilidad macroeconómica, la corrupción, el nivel de calificación de la población activa, la proximidad a los grandes mercados, ni las regulaciones específicas relacionadas con la inversión extranjera o los mercados financieros.

Con respecto a este índice el país se encuentra entre las 12 economías en el mundo que más ha mejorado en facilidad para hacer negocios entre el 2010 y 2011. Colombia, junto con otras 3 economías de la región, se encuentra en el top 50 de la clasificación en el 2010/11 Colombia en el puesto 42. Estos logros obtenidos durante 2012 son gracias a que se hizo más fácil la apertura de una empresa, el pago de impuestos y la disolución de empresas.



Hoy en día, la apertura de una empresa es 45% menos costosa debido a la eliminación del pago de la matrícula comercial, lo que significó un ahorro cercano a los \$640.00 para las SAS. La creación de una empresa tarda 14 días y se requieren solo 9 procedimientos para hacerlos. Se implementaron 27 reformas en la regulación empresarial dentro de las áreas que analiza el índice para hacer negocios. En el departamento de la Guajira, especialmente su ciudad Riohacha continúa en puesto 13 de 21 departamentos analizados, posición por encima de ciudades importantes como Medellín, Cali, Barranquilla, Cartagena de las cuales se esperan mejores resultados y a solo una casilla de la capital.

Facilidad Para Hacer Negocios (Indicador Doing Bussines 2009)



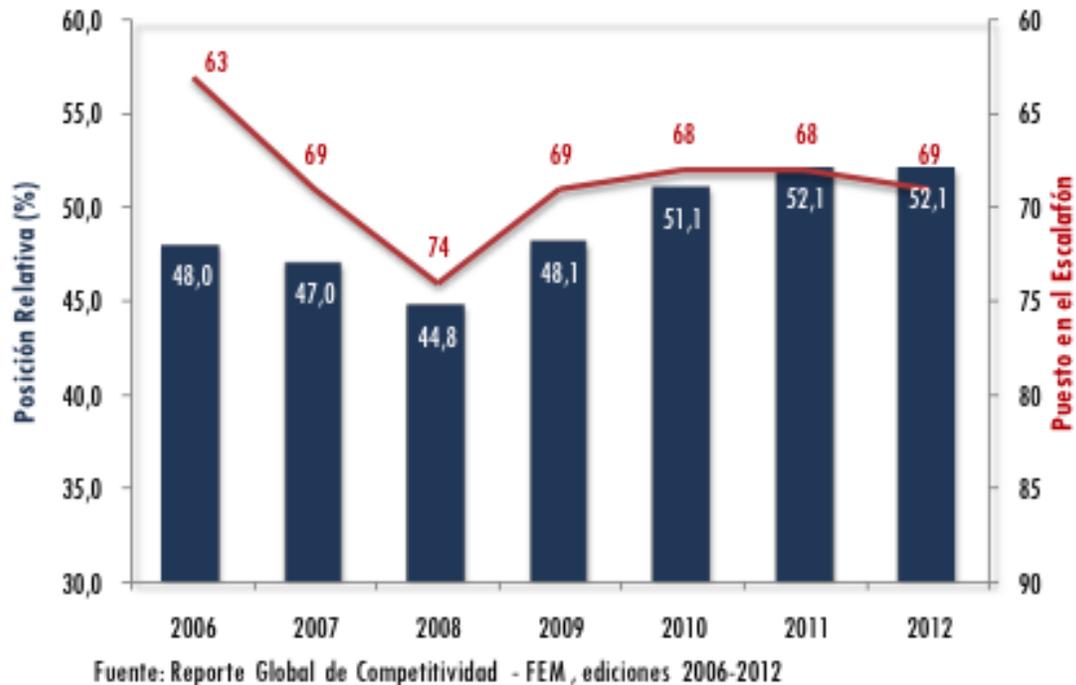
FUENTE: Ministerio de Industria y Comercio, Oficina de Estudios Económicos

El *Índice Global de Competitividad*¹ (IGC): Este índice otorga una calificación a los países objeto del estudio en términos de su competitividad y se calcula bajo una metodología que en términos generales se ha mantenido desde el año 2006. Los resultados consignados en el Reporte Global de Competitividad son un punto de referencia para líderes económicos y políticos de todo el mundo para tomar decisiones de inversión, plantear estrategias dirigidas al mejoramiento de la productividad y avanzar en el diálogo acerca de los factores que hacen viable el crecimiento sostenido de las economías.

Los factores que afectan el índice global de competitividad son: el desempeño económico, la eficiencia del gobierno, la eficiencia empresarial y la infraestructura. Cualquier caída de una de estas variables se verá reflejada en la caída de su posición. A pesar de las circunstancias vividas dentro del panorama económico del país, se ha logrado mantener una

estabilidad y una mejoría notable en cada uno de estos factores, la oportuna actuación del gobierno, la mejoría empresarial y los logros alcanzados en infraestructura han contribuido a la estabilidad del IGC para Colombia.

Evolución de la Posición de Colombia. Índice Global De Competitividad 2012



Dentro de un análisis de 22 ciudades, Riohacha ocupa el puesto 22 en el índice general de competitividad, esto debido a que aun no se ha fortalecido el avance ciencia y tecnología, la infraestructura y sus finanzas privadas, debido a los rezagos presentados en estos tres factores de la competitividad aun lo ubican en los coleros de la escala del país.

La ciudad de Riohacha, se ubica en la cola del ranking global de ciencia y tecnología, refleja la pérdida de interés en la innovación, esto debido a la escasez de grupos activos, investigadores activos, revistas indexadas y especialmente a la escasez en proyectos de investigación.

Factor Ciencia y Tecnología



FUENTE: OBSERVATORIO DEL CARIBE COLOMBIANO 2012

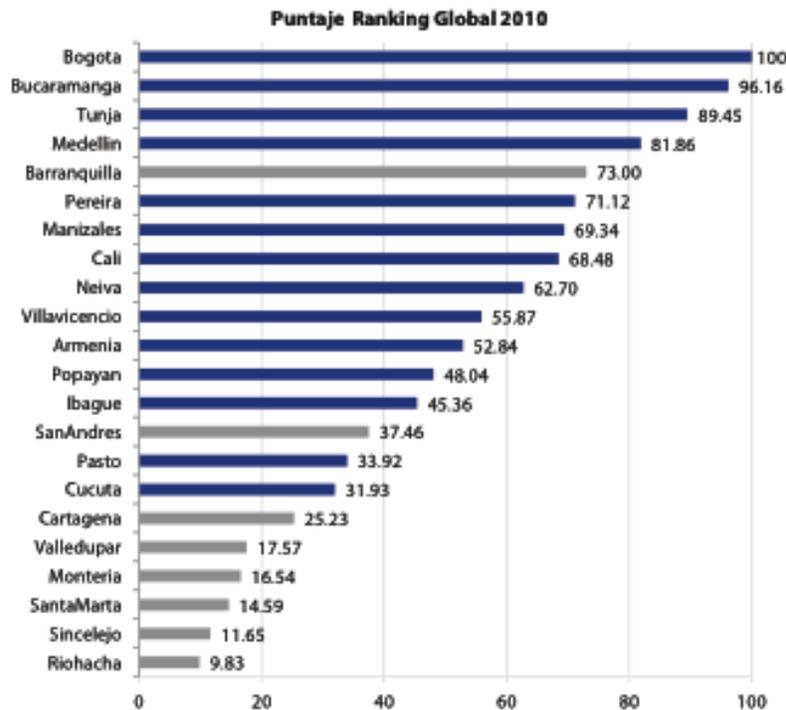
En el ranking de infraestructura, gran detonador de los clústeres y polos regionales, sin una adecuada infraestructura las dificultades cada vez serán más representativas debido a la importancia que tiene para movilidad y la tranquilidad de sus habitantes como base del desarrollo de las actividades territoriales. El departamento de la guajira se posiciona en el último puesto del ranking dada la poca cobertura de alcantarillado, acueducto, energía eléctrica, la distancia tan enorme que existe hacia los principales mercados del país y el poco uso de las telecomunicaciones.

RANKING DEL FACTOR INFRAESTRUCTURA



FUENTE: OBSERVATORIO DEL CARIBE COLOMBIANO 2012

Las finanzas privadas de una economía es la mano invisible que direcciona hacia qué sectores o actividades se deben orientan los recursos disponibles en la economía, garantizando la ecuación básica macroeconómica de equilibrio entre el ahorro y la inversión. La ciudad de Riohacha se posiciona en el último lugar del ranking debido a la poca cantidad de establecimientos bancarios, a su bajo nivel de bancarización, a su cartera per cápita, captaciones per cápita y a su cobertura de seguros.



el departamento de la guajira aun se encuentra estancado en su nivel de competitividad ya que es necesario trabajar mucho más consistente en la creación de nuevas fuentes de empleo, el apoyo a la educación y en la formación laboral, en reformas en los tributos y en general para generar más y mejores oportunidades para todos los habitantes del departamento, en términos más completos, es necesario mejorar el nivel de vida de sus habitantes y ser más atractiva a la vista de los inversionistas externos e internos del país.

MOVIMIENTO DE SOCIEDADES EN EL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA

A nivel territorial, se sabe que al Departamento de La Guajira se le distingue por no ostentar un fortalecido tejido empresarial conformado por micro y pequeñas empresas, predominantemente, y donde rara vez su masa laboral supera a los cincuenta empleados de planta. Obedeciendo a esta distribución característica, a continuación, se presentarán los cambios efectuados al interior de la estructura de sociedades del Departamento, que para 2012 responden a la conformación de 401 nuevas empresas, 90 reformadas y 36 liquidadas, constituyendo una suscripción neta de capital¹ por valor de \$76.239.000.000.



Gráfico elaborado por el autor a partir de la base de datos de los Registros Mercantiles.

El impulso otorgado por el admirable crecimiento económico nacional de 2007, y considerado el más alto de las últimas tres décadas, fue necesario para promover la cultura emprendedora de una de las regiones más rezagadas en el tema. En general, el comportamiento de estas sociedades nacientes ha sido paulatinamente creciente en el tiempo. A pesar de los descensos registrados entre 2009 y 2010, se evidencia el buen desempeño de algunas actividades económicas, especialmente, las vinculadas al sector terciario o de servicios; confinando en segundo término a los *sectores productivos* de nuestra economía (secundario y primario, según orden de importancia). Al comparar los resultados obtenidos al finalizar los dos últimos años, se destacan las contribuciones hechas por el comercio, los servicios y la construcción; resultado que comparativamente es

¹Capital Neto Suscrito = (Capital Soc. Constituidas + Capital Soc. Reformadas) – Capital Soc. Liquidadas
= (Inversión Neta) – Capital Sociedades Liquidadas

paradójico puesto que las actividades asociadas a los dos primeros grupos aunada a las del sector transportes registraron las variaciones negativas más altas del periodo. Para el 2012, las 401 empresas constituidas registraron una inversión de \$12.612.000.000.

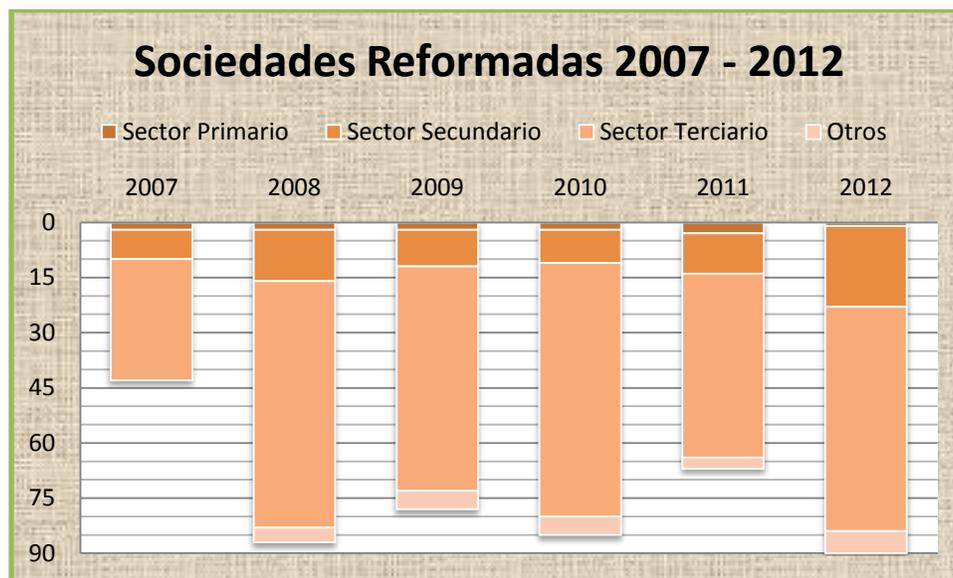


Gráfico elaborado por el autor a partir de la base de datos de los Registros Mercantiles.

Debido al reciente auge alcanzado por las actividades que, en mayor grado, hacen uso y apropiación de las tecnologías de la información y la comunicación -TIC'S- y que se relacionan en gran parte con las actividades industriales y de servicios, en la actualidad es cada vez más frecuente encontrarse con sociedades antiguamente conformadas que han visto modificar sus condiciones estatutarias por diversas razones. Entre las causales de sociedades reformadas más recurrentes y que reposan en el sistema integrado de registros públicos de la Cámara de Comercio de La Guajira están las ligadas a la modificación de la propiedad de los establecimientos comerciales, el cambio de dirección comercial, la mutación en la actividad comercial, entre otras. Cabe resaltar que para el 2012 se registró un incremento en el número de sociedades reformadas, cercano al 30%, si se le compara con el año anterior; siendo el sector de servicios el que más cambios aportó al finalizar la anualidad.



Gráfico elaborado por el autor a partir de la base de datos de los Registros Mercantiles.

Del total de organizaciones evaluadas para el periodo 2007-2012, las sociedades disueltas son quienes registran menores movimientos absolutos y porcentuales durante la vigencia. De hecho, contrastando su comportamiento con el observado en 2011 se evidencia una marcada reducción en el número de empresas liquidadas, donde las actividades asociadas al sector terciario de la economía departamental soportan en mayor grado las cifras registradas en 2012. Durante este año la suma de entidades disueltas se redujo en 475, reflejando igual conducta en el capital liquidado que pasó de \$10.949.000.000 en 2011 a \$2.481.000.000 en 2012 (reducción equivalente al 77% del valor registrado al cierre del 2011). De acuerdo con los reportes de inscripciones mercantiles, las actividades a que se asocian las mayores variaciones del año están atribuidas a los servicios, el comercio y el transporte. Entre los motivos más comunes a que aducen dichas liquidaciones—y con la cual también cesan deberes y obligaciones, así como la generación de ingresos producto del desarrollo de la actividad misional—está la cancelación del establecimiento de comercio o por persona natural fallecida, embargos, disoluciones, cierres de sucursal, entre otras.



Gráfico elaborado por el autor a partir de la base de datos de los Registros Mercantiles.

Entendiendo la misma dinámica que jalonó el número de sociedades constituidas, reformadas y liquidadas durante el periodo 2007-2012, se explica que la inversión neta en la región se encuentre asociada a las actividades propias de los sectores secundario y terciario de la economía; significando con esto que el sector primario permaneció relegado a un segundo plano. De allí que si precisamos un poco más acerca del resultado de este comportamiento, habrá que anotar que el diferencial de sociedades no liquidadas para el último año soporta gran parte del análisis, el cual se asocia —principalmente— a movimientos reportados en actividades vinculadas con el comercio, la construcción y los servicios sociales y de salud; sectores por los cuales no habría de sorprender el consolidado obtenido.

Capital Neto Suscrito 2007 - 2012 (Millones de pesos)

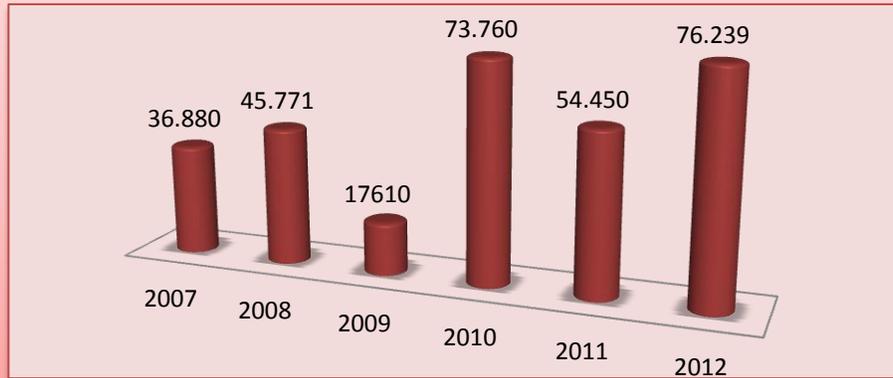


Gráfico elaborado por el autor a partir de la base de datos de los Registros Mercantiles.

Respondiendo a un creciente número de entidades creadas y reformadas durante la última anualidad, el 2012 figuró como el año de mayor capital neto suscrito del periodo. Esto se explica por los movimientos registrados por la mayoría de actividades circunscritas bajo los sectores económicos antes mencionados y que propiciaron la disolución de tan sólo 36 sociedades mercantiles durante el año, es decir, 475 sociedades menos que en 2011². En este sentido, las actividades relacionadas con servicios sociales y de salud fueron quienes más aportaron a la consecución de estos resultados, pues a términos de 2012 reportaban el mayor capital liquidado (\$1.094 millones), seguidas por el comercio y los transportes que registraban \$1.144 millones en conjunto. Ahora bien, si lo que se busca es explicar la totalidad del capital neto suscrito a través de la inversión neta, habrá que anotar que según números esta registra un alza del 20% si se le es comparada con la vigencia anterior; ligando buena parte de este resultado a la vertiginosa caída que presentaron las actividades de comercio, pasando de representar \$ 29.675 millones en 2011 a \$4.817 millones en 2012, y el sorpresivo incremento en las actividades de construcción (\$8.202 millones en 2011 a \$28.015 millones en 2012).

² Hasta finales de la década, considerado el año de mayores liquidaciones.

CAPITAL NETO SUSCRITO, 2007 – 2011

Millones de Pesos

	Año					Variación del Capital		
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	Absoluta	Porcentual
Capital Neto Suscrito (IN - L)	36.880	45.771	17610	73.760	54.450	76.239	21.789	40,0
Constituido	9.563	7.378	8475	9.945	21.826	12.616	-9.210	-42,2
Reformado	28.790	38.715	9989	64.966	43.573	66.103	22.530	51,7
Inversión Neta (IN)	38.353	46.093	18.464	74.911	65.399	78.719	13.320	20,4
Liquidado (L)	1.473	322	854	1.151	10.949	2.480	-8.469	-77,3

Fuente: Cámara de Comercio de La Guajira, Registros Mercantiles (2007 – 2012).

BIBLIOGRAFÍA

BANREP, Banco de la República (2012). *Informe de la Junta Directiva al Congreso de la República*. Colombia.

BANREP, Banco de la República (2011). *Informe de la Junta Directiva al Congreso de la República*. Colombia.

BANREP, Banco de la República (2011). *Anuario Estadístico Colombia en Cifras 2010*. Manizales: Centro Regional de Estudios Económicos.

CCG, Cámara de Comercio de la Guajira (2012). *Sistema Integrado de Registros Públicos: relación de inscripciones en libros*. Riohacha.

CPC, Consejo Privado de Competitividad (2011). *Informe Nacional de Competitividad 2010 – 2011: ruta a la prosperidad colectiva*. Colombia.

DANE, Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2012). *Boletín de Prensa: producto interno bruto, tercer trimestre de 2012, base 2005*. Bogotá D. C: Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales.

DANE, Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2012). *Boletín de Prensa: cuentas departamentales, base 2005*. Bogotá D. C: Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales.

DANE, Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2012). *Boletín de Prensa: principales indicadores del mercadeo laboral*. Bogotá D. C: Dirección de Metodología y Producción Estadística.

GEM, Global Entrepreneurship Monitor (2011). *Reporte GEM Colombia 2010*. Colombia: Editorial Universidad del Norte.

MINCOMERCIO, Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2012). *Informe Colombia Competitiva 2010 – 2012*. Colombia: Oficina de Estudios Económicos.

MINCOMERCIO, Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2012). *Dinámica de la Economía Mundial y Comportamiento en Colombia*. Colombia: Oficina de Estudios Económicos.