









ANEXO 2. CONTENIDO DE LA PROPUESTA

a. DATOS BÁSICOS DE LA EMPRESA

INFORMACIÓN DE LA EN	1PRESA
NOMBRE O RAZÓN SOCIAL:	
NÚMERO DE DOCUMENTO: NIT (PERSONA JURÍDICA)	
DIRECCIÓN:	
MUNICIPIO:	
NOMBRES Y APELLIDOS DEL REPRESENTANTE LEGAL O POSTULANTE	
NÚMERO DE CELULAR:	
CORREO ELECTRÓNICO:	
PERSONA DE CONTACTO DESIGNADA PARA LAS ACTIVIDADES DE LA GUAJIRA INNOVA	
CELULAR	











b. DATOS DE LA IDEA CON POTENCIAL INNOVADOR

	1. TÍTULO DE LA IDEA CON POTENCIAL INNOVADOR
	DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA U OPORTUNIDAD IDENTIFICADA (Calidad de la propuesta) (Indique el problema u oportunidad que existe para solucionar a través de la aplicación o puesta en práctica de su idea con potencial innovador. Se espera que se pueda verificar cuáles son las causas del problema y sus consecuencias)
1. Calidad de la propuesta	3. JUSTIFICACIÓN DE LA SOLUCIÓN PROPUESTA (Describa la pertinencia de la propuesta y cómo pretende incrementar la productividad y competitividad de la empresa, además por qué se justifica su ejecución frente a la necesidad u oportunidad identificada)
F	
	4. OBJETIVOS, GENERAL Y ESPECÍFICOS (Formule el objetivo general de la propuesta y los objetivos específicos)
	5. METODOLOGÍA DE LA PROPUESTA
	(Describa la metodología propuesta para desarrollar la propuesta planteada)
	3. DESCRIPCIÓN DE LA SOLUCIÓN PROPUESTA
Criterios No. 3 y 4	(Describa en detalle cómo la solución propuesta resuelve el problema u oportunidad identificados, describa cómo la idea con potencial innovador puede generar nuevos o mejorados productos, servicios o procesos para la empresa, el mercado o la sociedad)
Criterio No. 2	4. COMPROMISO CON LA INSERCIÓN DE LA INNOVACIÓN EN SU PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA DE LA EMPRESA. (Describa cómo la propuesta a desarrollar se articula con el direccionamiento estratégico de su empresa)





\triangle
Х
∇
Δ
\sim



6. BENEFICIOS DE LA SOLUCIÓN PROPUESTA

(Describa las ventajas y beneficios que la solución propuesta ofrece a la empresa y al Departamento de La Guajira y la forma en que la solución propuesta se alinea, interrelaciona con los ODS. Puede tratarse de aspectos económicos (aumento de ingresos, reducción de costes, ahorros en el proceso), técnicos (mejores tiempos, menores consumos energéticos, mayor rendimiento, mayor posicionamiento, mejor servicio), ambientales (reducción de emisiones, menor impacto), culturales, entre otros.

Criterio No.

6

7. CONTRIBUCIÓN DE LA PROPUESTA A LA SOLUCIÓN DE PROBLEMÁTICAS ASOCIADAS CON LOS ENFOQUES DE GÉNERO, ÉTNICO Y CULTURAL Y/O SITUACIÓN DE DISCAPACIDAD. (Describa de qué forma su propuesta atiende necesidades o problemáticas desde un enfoque de género, étnico, cultural y/o situación de discapacidad)

8. EQUIPO DE TRABAJO

(Relacione los datos completos del equipo del proyecto que acompañará cada una de las sesiones, espacios, capacitaciones que sean citados por la Cámara de Comercio de La Guajira. Cada empresa debe relacionar máximo tres (3) participantes, en cada espacio citado del proyecto, ya sea en modalidad presencial o virtual debe asistir por lo menos un (1) participante)

NOMBRES	APELLIDOS	NÚMERO DE C.C.	EMAIL DE CONTACTO	CELULAR	DIRECCIÓN DE RESIDENCIA









X
X
\/





9. PRESUPUESTO (Criterio No. 5)						
(Indique el presupuesto requerido para la ejecución de la propuesta.)						
RUBRO (se refiere a aquellos ítems en que se divide el presupuesto, para la adquisición de bienes y/o servicios relacionadas exclusivamente con el desarrollo de la propuesta)	DESCRIPCIÓN (Especifique de manera clara qué tipo de servicio, maquinaria, equipo, insumo o material requiere para la ejecución de su propuesta)	VALOR TOTAL				
Servicios tecnológicos: servicios prestados por personas jurídicas nacionales o internacionales especializadas en la realización de ensayos, pruebas, análisis, simulación y otras pruebas especializadas que la empresa no está en capacidad de realizar.						
Maquinaria y Equipo: Adquisición o alquiler de maquinaria y equipos, específicamente para la implementación de servicios, bienes o procesos nuevos o significativamente mejorados para la ejecución del proyecto financiado. NO se podrá financiar la adquisición de maquinaria, equipamiento o infraestructura para la producción corriente, es decir, equipos para la reposición o ampliación de capacidad instalada propia de la empresa.						
Materia prima e insumos: se refiere a la adquisición de materiales, insumos, bienes fungibles y demás elementos necesarios a ser utilizados en la elaboración del proyecto, u otras actividades exclusivas del proyecto. No se aceptan los materiales e insumos adquiridos previamente a la ejecución del proyecto o que no tengan relación con el proyecto.						
Software: Desarrollo y/o Adquisición de software especializado necesario para la creación y/o implementación del prototipo funcional.						
Consultoría Especializada: Contratación de consultoría científica y tecnológica especializada o de validación comercial, justificando, cómo el resultado de la misma impacta el proyecto						









Cada empresa presentará su Pitch en un tiempo máximo de 10 minutos, seguido de una sesión de preguntas y respuestas de 5 minutos con el jurado. El panel evaluador estará compuesto por expertos en innovación, tecnología y negocios, quienes evaluarán cada presentación teniendo en cuenta los siguientes elementos:

Claridad y Estructura de la Presentación

- Definición: La claridad y la estructura de la presentación se refieren a la capacidad del equipo para comunicar sus ideas de manera coherente y organizada.
- Indicadores:
 - o Introducción clara del problema y la solución propuesta.
 - o Estructura lógica y fluida en la presentación.
 - Uso adecuado de recursos visuales (diapositivas, gráficos, etc.).
 - Conclusión sólida y llamada a la acción bien definida.

Innovación y Originalidad

- Definición: Este parámetro mide el grado de novedad y creatividad de la solución propuesta.
- Indicadores:
 - o Uso innovador de tecnologías y metodologías.

Impacto Potencial

- Definición: Medir el impacto potencial de la propuesta en el contexto del proyecto de innovación y en la sociedad.
- Indicadores:
 - o Beneficios esperados a corto y largo plazo.
 - o Impacto en el sector objetivo y en la comunidad.
 - Sostenibilidad y escalabilidad de la solución.

